NEU!

LEBENS MANAGEMENT ACADEMY

NEUE LEBENSSCHULE & ERFOLGSSTRATEGIE

Es gibt Tage, da „läuft es wie geschmiert“ und es gibt Tage, da funktioniert überhaupt nichts. Da helfen Ihnen kein Konflikt- und Kommunikationsseminar und keine Verkaufsrhetorik und kein Sprachtraining.

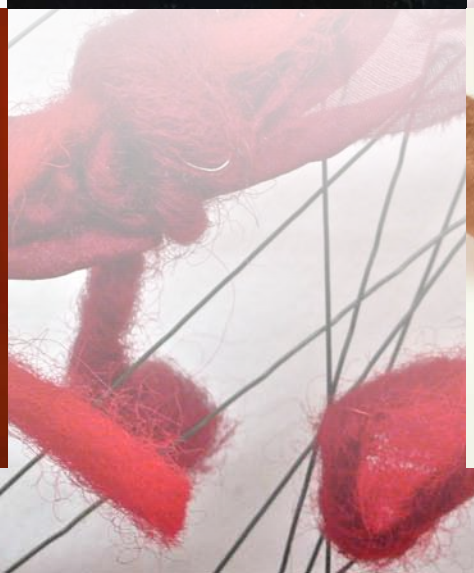
Mit Mentaldynamic erkennen Sie ihr eigenes Potential, das schon immer da war, und doch leider unentdeckt blieb. Es sind Ihre geistigen Fähigkeiten, die

VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC®!

Schneller als je zuvor geschehen heute im Verkauf gravierende Veränderungsprozesse. Wer auch in Zukunft erfolgreich verkaufen will, muss dieser Entwicklung mit einer radikalen Überprüfung seiner Verkaufskonzeption begegnen.

Kraft Ihrer Gedanken und die Macht Ihrer Gefühle. Genießen Sie das Prinzip der Resonanztransformation, tun Sie Gutes und ernten Sie Gutes rund um die Uhr.

Verkaufserfolg durch Mentaldynamic eröffnet neue Chancen, die Sie täglich nutzen können.



LEBENS MANAGEMENT ACADEMY

NEUE LEBENSSCHULE & ERFOLGSSTRATEGIE

98% aller Verkaufstrainings beschäftigen sich mit dem Kundengespräch. Doch dies ist meist nicht das Problem! Die Frage ist: Wie kommen Sie als Verkäufer überhaupt an den Tisch des Kunden? Eine Reihe von Antworten auf diese Frage erhalten Sie in diesem Seminar:
„Nicht ein Patentrezept sondern eine Auswahl an kreativen und ungewöhnlichen Erfolgsrezepten aus der Praxis“

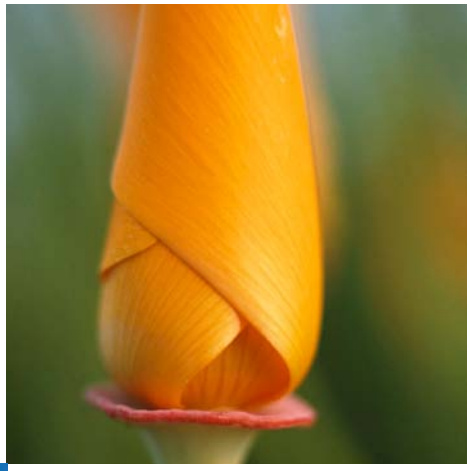
VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC®!

Vom Kopf ins Herz

Wie „ticken“ unsere Kunden? Warum kaufen sie das eine Produkt und das andere nicht? Die Marktforschung kann dies nur beobachten, liefert aber keinen Schlüssel zu ihren wahren Motiven. Kein Wunder - denn diese liegen im Bereich des Unbewussten und sind daher dem Kunden selbst gar nicht zugänglich. Mentaldynamischer Verkauf dagegen untersucht jene chemischen und neurologischen Prozess, die bei der Verarbeitung bestimmter Reize im Gehirn ablaufen: Gestützt auf die Erkenntnisse der modernen Gehirnforschung kann so zum ersten Mal untersucht werden, wie Kaufentscheidungen zustande kommen und jene starke Markenaffinität entsteht, die mit rationalen Argumenten wenig zu tun hat. Bei dem Seminar „Verkaufserfolg durch Mentaldynamic“ haben Sie die Chance, Einblicke in das Gehirn Ihrer Kunden zu gewinnen und vielleicht auch Ihr eigenes Handeln besser zu verstehen.

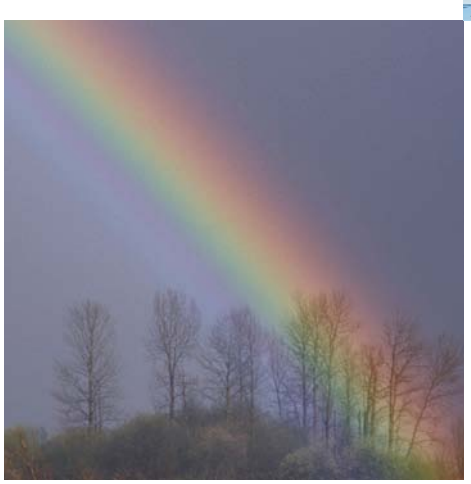
Wie die Gehirnforschung hilft, unser Handeln zu verstehen:

Mehr als 80% unserer Entscheidungen fallen unbewusst und auch auf die restlichen 20% nehmen wir nur geringen Einfluss. Sind wir wirklich vernünftige Wesen? Haben wir einen freien Willen? Können wir selbst entscheiden oder sind wir nur die Opfer chemischer und neuronaler Prozesse?



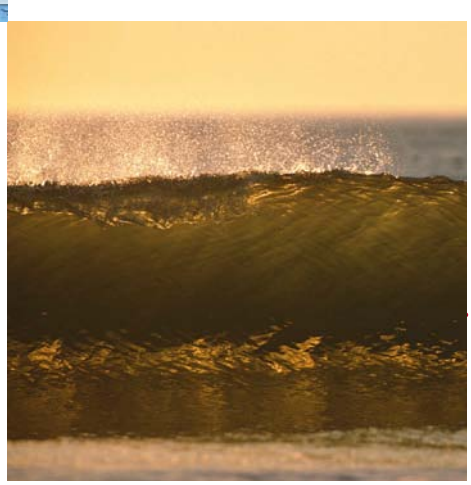
Was Mentaldynamic für die Praxis tun kann:

Wie kann durch unbewusste Signale der Werbung eines Produktes gesteigert werden? Welche Kaufsignale sind im Verpackungsdesign besonders wirksam? Wodurch können Verkaufsflächen im Handel gehirngerecht gestaltet werden? Und welche Motivs- und Emotionsfelder entscheiden über erfolgreiches Generationen-Marketing?



Wie Kaufentscheidungen wirklich fallen:

Was genau bringt den Kunden dazu, sich für ein bestimmtes Produkt zu entscheiden? Wie entstehen starke Marken im Gehirn und wie wirken sie? Warum reagieren Frauen und Männer auf unterschiedliche Verkaufssignale? Und warum verändern Hormone das Kaufverhalten im Alter?



VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC®!

Leichter, und einwandfrei mehr verkaufen!

Ergebnis

Wie Sie neue Kunden gewinnen und Ihren Umsatz und Gewinn steigern. Sie können einfacher und schneller neue Kunden gewinnen, bestehende Kunden aktivieren, den Betrieb besser auslasten und sowohl Ihren Umsatz als auch Ihren Gewinn massiv steigern.

Ziel

Sie entwickeln eine maßgeschneiderte Verkaufsstrategie und konkrete Pläne, mit denen Sie Ihren Verkauf zielorientiert ausrichten, systematisch optimieren und nachhaltig spürbar erfolgreicher machen.

Zielgruppe

Für alle, die etwas mit dem Verkauf zu tun haben vom Techniker bis zum Generaldirektor.
Wir haben immer wieder absolute Top-Stars, die zu uns kommen- und auch die sagen, dass sie von der ersten bis zur letzten Minute von diesem Seminar profitieren konnten und dass sie mit jedem Tag immer noch besser, besser und besser wurden. Das Gleiche gilt auch für Neulinge und solche, die noch keine Top-Stars sind.

Inhalte

1. Hauptteil: Theorie und Praxis

- Erweiterung des geistigen und spirituellen Weltbildes
- Überzeugungen, Gedanken und Gefühle = Umsatzrealität - Glaube ist Schöpfungsprozess
- Nutzbarmachung der Kräfte des Denkens und die Macht der Gefühle
- Überzeugungsabsichten bestimmen Umsatzerfolge - die Überzeugung geht der Verwirklichung voraus
- Imagination und Aufmerksamkeit lenkt die Energie - Verkaufsdrehbuch für Verkäufer und Firma
- Freude und Entspannung - und das trotz persönlicher Belastungen
- Wie Sie mit der **e**ner**k**yberne**t**hischen® e^{7}Strategie einfacher Kunden gewinnen
- Nutzen richtig formulieren: die für den Verkauf wichtigen Bedürfnisse
- Sich selber motivieren und Ziele setzen
- Neue Kunden gewinnen und bestehende Kunden aktivieren
- Neue Horizonte erreichen mit Gesprächsvorbereitung und Checkliste
- Hemmungen überwinden und mutiger werden
- Gesprächseröffnung: die Kunden in Ihren Bann ziehen
- Vertrauen aufbauen und saubere Bedarfsabklärung = die Kundenergründung
- Wie sich Kunden mit der richtigen Präsentation selber überzeugen
- Kaufbereitschaft testen
- 12 Möglichkeiten, wie Sie Kaufabschlüsse sicher herbeiführen
- Zusatzverkäufe um das Mehrfache steigern
- Wie Sie Weiterempfehlungen erhalten und dies bei jedem Kundenbesuch
- Knackpunkt Organisation und Kundenbetreuung
- Vorwände enttarnen. Einwände von Vorwänden unterscheiden
- 18 Variationen, wie Sie mit Einwänden einfacher und schneller Ziele erreichen und trotz Preiseinwänden Verkäufe tätigen
- Reklamationen als Chance nutzen
- Wünsche wecken und /oder provozieren
- 10 Möglichkeiten, wie Sie leichter zu guten Terminen kommen
- Wie man Sie weniger aus der Bahn wirft und Sie Ihre Ziele im Auge behalten
- Wie Sie mit Misserfolgen umgehen / Stress abbauen / mehr Spaß haben
- Methoden, damit Sie Angebote so nachfassen, dass es Verkäufe gibt
- Mehr Sicherheit beim Auftreten gegenüber dem Kunden und sicherer und schlagfertiger argumentieren

Investition

VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC® in 4 Module3-Tages-Kuse à € 1.695,-

Dauer

VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC® Intervalltraining 4 Module 3-Tages-Kurs

Termin

Aktuelle Termine finden Sie unter www.LM-INSTITUT.com/Termine

Teilnehmer-Statement

Dank Ihnen konnten wir im letztem Jahren den Umsatz um 22% steigern, obwohl der Markt um 8% geschrumpft ist. Danke noch einmal! ***Dominik Sommer, Nürnberg, Deutschland***

Noch einen Tipp: Melden Sie sich doch gleich an, es wird in den kommenden Jahren Ihre Zukunft positiv verändern und eine der besten Investitionen in Ihrem Leben sein!

Grenzenlos ErfolgReich verkaufen!

……so großartig, dass ich es gar nicht wiedergeben kann... steht in meiner Erfolgs- und Persönlichkeitsbildung an erster Stelle...

(Herr Karl R. in H.)

……ist mir zum Wegweiser für richtiges Leben geworden ...wie eine Wiedergeburt...

(Frau Waltraut B. in E.)

„... freue mich, Ihr Jahrestraining kennen gelernt zu haben. Es gibt mir Hoffnung und Halt... danke Ihnen aufrichtig von ganzem Herzen... wünsche Ihnen noch viel von Gott gegebene Kraft für Ihre segensreiche Arbeit...

(Frau Waltraut B. Einzelhändlerin in W.)

…Ihr Wunderwirkendes Jahrestraining ist genau das, was ich brauche, ist mein ein und alles. Es strahlt in mein Herz wie eine leuchtende Sonne. Das Dasein gewinnt einen wirklichen Sinn. Trübsinn, Wehmut, Unzufriedenheit sind wie weggeblasen. Ihre Gedankenführungen sind derart überzeugend, sie reizen so zur Selbsterforschung und selbständigen Charakterbildung, dass man einfach dazu bewogen wird, an sich intensiver zu arbeiten…

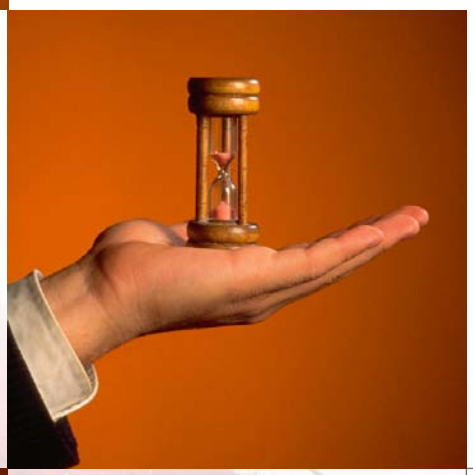
(Herr Karl-Heinz J. Oberprimaner in H.)

…für gebildete Leute und denkende Menschen genau das Richtige…..bin von Ihrem Meisterwerk LifeartMANAGER®PRO begeistert...wird vielen den Weg in ein besseres, erfreulicheres und inhaltsreicheres Leben zeigen….. Man kann sein Geld nicht besser anlegen.

(Prokurist Rolf Sch. in L.)

...richtungweisende Ratschläge... möchte es nicht mehr entbehren... systematischer Aufbau, klare methodische Darbietung, leichtverständliche Ausdrucksweise haben mich (selbst Dozent mehrerer Fachthemen) sehr beeindruckt...

(Ein beratender Organisator in F.)



...eine Fülle Lebens verändernder Darlegungen... zu wertvoll, um es nur mit einigen üblichen Sätzen zu beurteilen.. .genügend Antrieb, um durchzuhalten... in erfrischender Weise gelungen ...jeder aufgeschlossene Teilnehmer kann daraus nicht abzusehenden Lebensvorteil ziehen... Sie bieten mit Ihrem Jahrestraining LifeartMANAGER®PRO Kostbarkeiten, die im Wert die Höhe des Kurspreises um das X-Tausendfache überschreiten...

(Dipl.-Ing. Handelslehrer Studienrat L. M. in Sch. H.)

„... bin überrascht, das gefunden zu haben, wonach ich suchte. Der Fleiß und die Mühe des Trainers, den Menschen zu helfen, sind bewundernswert....”

(Frau Hildegard K. in A.)

„Durch kritische Vergleiche mit anderen Anbietern bin ich davon überzeugt, dass ich die beste, effektivste und wertvollste Erfolgs- und Lebensstrategie auf dem Markt gefunden habe.”

(Karl Vlasak Markt & Handel AG)

„Seit Jahrzehnten nutzen Unternehmer die „LifeartMANAGER®PRO -Erfolgsstrategie, sowohl um im Tagesgeschäft den Überblick zu behalten, als auch um ihren Betrieb strategisch neu auszurichten. Damit geht auch eine Steigerung der persönlichen Lebensqualität einher.

(„Gerhard Lämmermair Geschäftsführer Lämmermair-Consulting AG”)

Verkaufen ist einfach und leicht!

LEBENS MANAGEMENT ACADEMY

NEUE LEBENSSCHULE & ERFOLGSSTRATEGIE

Revier Nr. 3

A-5133 Gilgenberg

Tel. +43 7728 7901 40

Fax +43 7728 7901 17

info@LM-INSTITUT.com

www.LM-INSTITUT.com

LEBENS MANAGEMENT ACADEMY
NEUE LEBENSSCHULE & ERFOLGSSTRATEGIE

Faxantwort
an serviecefax +43 7728 / 7901-17

LEBENSMANAGEMENT ACADEMY
ERFOLGSCOLLEG
Revier Nr. 3
5133 Gilgenberg/Austria

» Anmeldung

❍ ***VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC®***
Investition 4 Module in 3-Tages-Kurse = à € 1 695,- zzgl. MwSt. Nr. _____

❍ ***VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC®*** Reefreshtraining
3-Tages-Kurse = 1x € 1 695,- zzgl. MwSt. Nr. _____

Datum _____ Ort _____

Vorname _____ Nachname _____

Straße _____ PLZ _____ Ort _____

Telefon privat _____ Fax privat _____

Mobiltelefon _____ eMail _____

Firma _____ Position _____

Straße _____ PLZ _____ Ort _____

Telefon beruflich _____ Fax beruflich _____

❍ Rechnungsversand an die ❍ Privatadresse ❍ Geschäftsadresse

Einzug der Investition durch Lastschrift
Hiermit ermächtige ich *LEBENSMANGEMENT ACADEMY e.K.* widerruflich, die zu entrichtende Kursgebühr bei Fälligkeit zu Lasten meines Kontos durch Lastschrift einzuziehen.

Kreditinstitut _____ Kontoinhaber _____

Kontonummer _____ BLZ _____

Ort, Datum _____ Unterschrift _____

Meine Nachricht an die *LEBENSMANAGEMENT ACADEMY* Austria

_____

_____

_____
Ort, Datum Unterschrift

Bitte ausfüllen und faxen an +43/7728/7901-17 oder im Fensterkuvert zurücksenden!
Lageplan sowie Anschrift des Seminarortes erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung.

LEBENS MANAGEMENT ACADEMY
NEUE LEBENSSCHULE & ERFOLGSSTRATEGIE

Faxantwort
an serviecefax +49 / 86 77 / 6 54 02

LEBENSMANAGEMENT ACADEMY
ERFOLGSCOLLEG
Marktler Straße 14
84489 Burghausen/Germany

» Anmeldung

❍ ***VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC*** ®
Investition 4 Blöcke in 3-Tages-Kurse = à € 1 695,- zzgl. MwSt. Nr. _____

❍ ***VERKAUFSERFOLG DURCH MENTALDYNAMIC*** ® Reefreshtraining
3-Tages-Kurse = 1x € 1 695,- zzgl. MwSt. Nr. _____

Datum _____ Ort _____

Vorname _____ Nachname _____

Straße _____ PLZ _____ Ort _____

Telefon privat _____ Fax privat _____

Mobiltelefon _____ eMail _____

Firma _____ Position _____

Straße _____ PLZ _____ Ort _____

Telefon beruflich _____ Fax beruflich _____

❍ Rechnungsversand an die ❍ Privatadresse ❍ Geschäftsadresse

Einzug der Investition durch Lastschrift
Hiermit ermächtige ich *LEBENSMANGEMENT ACADEMY e.K.* widerruflich, die zu entrichtende Kursgebühr bei Fälligkeit zu Lasten meines Kontos durch Lastschrift einzuziehen.

Kreditinstitut _____ Kontoinhaber _____

Kontonummer _____ BLZ _____

Ort, Datum _____ Unterschrift _____

Meine Nachricht an die *LEBENSMANAGEMENT ACADEMY* Germany

_____

_____

_____
Ort, Datum Unterschrift

Bitte ausfüllen und faxen an +49/8677/6 54 02 oder im Fensterkuvert zurücksenden!
Lageplan sowie Anschrift des Seminarortes erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung.